

9

августа
2011 г.вторник
№ 61 (9150)

Бейская районная общественно-политическая газета

Саянская ЗАРЯ

Газета основана в 1935 году

Электронный адрес: OismiBeya@Yandex.ru



- Алексей Николаевич, скажите, пожалуйста, проводили ли вы анализ проделанной работы, в том числе касающийся динамики роста собственных доходов?

- Безусловно. Из года в год стараемся увеличивать доходы, основными «поставщиками» денежных средств здесь являются земельный, имущественный и подоходный налоги. Если говорить о подоходном налоге, то он напрямую зависит от количества работающих граждан. В связи с этим мы пытаемся бороться с такой проблемой, как безработица, прилагаем усилия, чтобы создать как можно больше рабочих мест, поддерживаем предпринимателей, которые открывают новые рабочие места. Стараемся, чтобы на предприятиях люди работали стабильно.

Что касается земельного налога, то считаю, что пустующих земель быть не должно. Поэтому мы охотно отдаем их в аренду фермерам. На проводимых сходах призываем население оформлять в собственность (либо в аренду) земельные участки. Многие откликаются на наши предложения, кто-то нет. В итоге большая часть земельных участков отдана в аренду фермерским хозяйствам, таким, как Ханвелян, Антоновых и других. На сегодняшний день буквально все муниципальные земли (кроме выпасов для частного скота) в работе - пустующих земель нет. Все это способствует поступлению в казну муниципалитета дополнительных денег.

На сегодняшний день МО Кирбинский сельсовет имеет порядка 1 млн. 600 тыс. рублей собственных доходов, при численности граждан 1540 человек (данные на 1 января 2011 года). Это лучший результат по району.

- Подводя итоги за шесть месяцев, что можете сказать о том, как вы вошли в бюджетный год? Каковы плюсы и минусы бюджета?

- В целом вошли нормально, хотя сложности, конечно, были. За текущее полугодие уже исполнен ряд статей годового бюджета: 43 тысячи, выделенные районом, были потрачены на уборку несанкционированных свалок, площадки для временного хранения ТБО. Полностью исполнена другая статья бюджета - ремонт дорог. По этой программе были выделены 30 тысяч из собственных доходов, 30 - из районных, итого на ямочный ремонт автомобильных дорог поселения потрачено 60 тысяч рублей. Также практически завершен ремонт в сельском Доме культуры (554 тыс. рублей) и ремонт теплосетей, сетей водоснабжения ЖКХ (998 тыс. руб.). В настоящее время в СДК запланированы следующие работы: ремонт лицевой части

фасада здания, а также замена двух больших окон на первом этаже в фойе на пластиковые, закладка оконных промежутков и установка капитальной двери в танцевальный зал.

Есть, конечно, трудности по освоению денег. Ведь невозможно запланировать и учесть все нюансы на год вперед. Так, в текущем году в разы возросли тарифы на электроэнергию, от чего особенно пострадали мои коллеги в Табате, Сабинке (большая дебиторская задолженность). У нас, к счастью, пока средств хватает, но до конца года также необходимо будет искать резервы, добавлять на эту статью. Не укладываемся по статье «Расходы по связи», здесь уже исчерпаны годовые запасы. Возникла необходимость добавлять финансирование на данную статью решением сессии.

Также сложность заключается в том, что решать самостоятельно куда распределять средства не в коем случае нельзя, все вопросы и предложения рассматриваются и принимаются решением сессии. Это довольно затратно по времени, как результат - страдает оперативность решения вопросов.

- Вы активно взаимодействуете со всеми крупными организациями, расположенными на территории МО Кирбинский сельсовет: ООО «Восточно-Бейский разрез», Койбальским филиалом управления оросительных систем (КУОС), Отделением временной эксплуатации (ОВЭ). Все они являются вашими социальными партнерами, но какую, конкретно, помощь оказывают поселению эти организации?

- Да, у нас тесное сотрудничество. ООО «Восточно-Бейский разрез» - это крупнейшее предприятие Бейского района, республики в целом. Буквально на прошедшей неделе нам в очередной раз была оказана помощь в благоустройстве села. Восточно-Бейский разрез выделил грейдер для уборки улиц. Данная акция ежегодно, это настоящее подспорье для нашего муниципалитета. Кроме того, руководство ВБР принимает участие в общественной жизни

села, оказывая спонсорскую помощь в проведении мероприятий.

Мы, со своей стороны также пытаемся оказать предприятию посильную помощь. Так, например, в весенний пожароопасный период наша пожарная дружина принимала участие в обжиге объектов, расположенных на территории Восточно-Бейского разреза, в частности, создавали безопасную полосу вблизи складов взрывчатых веществ, производственного участка ВБР. Буквально три недели назад совместно с волонтерами и членами «Молодой гвардии» провели благоустроительные работы в зоне рекреации ВБР - на озере Подгорное (включая дорогу к водоему).

Плотно и плодотворно сотрудничаем также с руководством КУОС - Койбальского управления оросительных систем. В

не уходила из озера) и вот уже в течение месяца вода исправно подается в озеро, уровень воды постепенно увеличивается, угроза засыхания водоема ликвидирована полностью.

Что касается сотрудничества с отделением временной эксплуатации железной дороги, то эта организация также не остается в стороне. Ежегодно выделяют малоимущим семьям бесплатную шпалу (бывшую в употреблении) на дрова, помогают с выделением техники, квалифицированных специалистов (стропальщиков), присматривают за своим стадионом «Локомотив».



- Каковы приоритетные направления вашей работы?

- Есть три основных направления, которые планируется реализовать на территории МО Кирбинский сельсовет в ближайшее время. Первое и самое важное касается социального развития села. Как известно в нашем поселении не все благополучно в плане криминогенной обстановки. Первопричина - незанятость молодежи. Молодым людям нечем себя занять, негде провести свободное время. Считаю, что в этом плане необходимо как можно плотнее работать с коллективом СДК. Возникла необходимость в создании досугового центра, который сможет оказывать всевозможные услуги жителям села. Больше года назад освободилась пристройка к клубу - это довольно большое помещение. Одна из комнат выделена Совету ветеранов, где в последующем силами самих ветеранов был произведен ремонт. Другая комната передана предпринимателю, выигравшей грант на организацию парикмахерской.

(Окончание на 2 стр.).



(Окончание. Начало на 1 стр.)

В настоящее время здесь уже подходит к завершению ремонт, буквально на днях она начнет функционировать. Это очень востребованный вид деятельности в Кирбе. Еще две большие комнаты планируется использовать для создания кафе. На перспективу – создание летнего кафе, месторасположение которого планируется прямо на крыльце (площадь позволяет). Еще в двух больших комнатах, расположенных рядом с танцзалом, планируем разместить бильярдный и теннисный столы, установить игровые автоматы, одним словом – создать Центр отдыха для сельчан.

Другое направление, над которым мы сегодня работаем сельскохозяйственное – создание условий для выращивания бахче-

стали призером, выиграв грант в размере 150 тысяч рублей на реализацию проекта КАСКАД. Планируете ли в будущем вновь принять участие в подобных мероприятиях, насколько это важно для вас, как для руководителя?

- В данном конкурсе мы участвовали не впервые, но этот год стал наиболее успешным, так как удалось занять второе призо-

зала. Это очень целеустремленная и настойчивая женщина, которая идет к поставленной цели, несмотря на все преграды. За свои собственные средства она приобрела оборудование для зала: телевизор, мультимедиа, осветительные приборы. На средства гранта (его Светлана Васильевна выиграла в 2008 году) были приобретены

тренажеры, также своеобразную спонсорскую помощь оказали начинающему предпринимателю сами кирбинцы – принесли из дома паласы, другие вещи. Результат – уютный тренажерный зал со всеми удобствами, который работает вот уже три года. Светлана Васильевна – приверженка здорового образа жизни, к чему также привлекает и молодежь Кирбы.

Неплохо идут



вых культур. Предприниматель, у которого есть большое желание заниматься данным видом деятельности – Эдвард Геворкович Ханвелян уже оформил земельный участок для данных целей.

Участок, на который пал выбор предпринимателя в свое время использовался институтом СИБНИИГИМ и считается самым теплым местом в Республике Хакасия и юга Красноярского края в целом. Туда подведена сеть каналов для орошения земель, земли по составу песчаные, одним словом – имеются все необходимые условия для выращивания дынь и арбузов. Есть, конечно, и проблемы – несколько лет земли пустовали, в результате там начал расти вяз, который препятствует полноценной обработке полей.

Третье направление связано с ЖКХ. В частности, вопрос касается котельной, которая в настоящее время считается нерентабельной (даже после ремонта), так как нагрузка очень низкая – пять жилых домов и гараж ОВЭ, хотя по мощности котельная рассчитана на 25-30 домов. Есть прекрасная возможность поставить неподалеку от данного объекта тепличное хозяйство, в связи с чем существенно повысилась бы рентабельность котельной. Фермеру-предпринимателю, который захотел бы заняться столь интересным делом, необходимо будет оплачивать услуги по холодному водоснабжению, электроэнергии и теплоснабжению. Предварительно переговоры уже велись с Валентиной Ивановной Хван, которая в настоящее время уже занята тепличным хозяйством (сезонно), предложение же круглый год выращивать свежие овощи, цветы довольно интересно, есть над чем подумать.

- Алексей Николаевич, не так давно вы принимали участие в республиканском конкурсе на «Лучшее муниципальное образование», в результате чего

вое место и привлечь в поселение дополнительные 150 тысяч рублей. КАСКАД – это Кирбинская аварийно-спасательная команда активистов и добровольцев, деятельность которой будет направлена не только на тушение пожаров, но и на ликвидацию непредвиденных ситуаций, относящихся к разряду чрезвычайных. Радует, что первые шаги по воплощению нашей мечты в жизнь оказались удачными. А вообще, считаю, что участвовать во всех имеющихся грантах, конкурсах нужно обязательно, ведь это прекрасный способ привлечь в село дополнительное финансирование, пополнить свою «казну».

Так, в прошлом году наш бюджет пополнился довольно существенно благодаря победе в районном конкурсе по благоустройству, главным призом которого стал автомобиль. Это еще 216 тысяч рублей не потраченных, а привлеченных, плюс 150 тысяч – грант, 1 млн. 800 тыс. рублей были выделены из республиканского бюджета по программе на ремонт СДК и ЖКХ. Это весомый аргумент для того, чтобы в будущем принимать участие во всех конкурсах и проектах.

- На территории МО Кирбинский сельсовет проживает немало активных, целеустремленных людей, которые не сидят на месте, организуют собственное дело, открывают предпринимательство. Наиболее успешной в этом плане является Светлана Васильевна Борисова – предприниматель, организовавшая тренажерный зал, есть ли еще кто-то, кто в этом году рискнул организовать свое дело? Оказываете ли вы со стороны администрации помощь таким людям?

- Именно Светлана Васильевна – это первый предприниматель, которому мы оказали помощь в оформлении документов, выделении помещения для тренажерного



дела и у других предпринимателей. Мы одними из первых поселений в районе открыли предпринимательство для пастуха, который занимается пастбой частного скота. Он выиграл грант в размере 58,800 рублей, которые использовал для покупки лошади, необходимого инвентаря, спецодежды.

Стараемся поддержать предпринимателей, особенно тех, которые решили связать свою деятельность с сельским хозяйством.

- Вы уделяете немало внимания вопросам благоустройства. Уборка от мусора улиц, территорий организаций и предприятий, грейдирование дорог...

- В этом году акцент был сделан на ремонт памятника воинам, погибшим в годы ВОВ. Работа была начата в прошлом году.

На выделенные от района средства закупили кирпич, цемент, на собственные – приобрели по сходной цене чугунные секции. По благоустройству плановые работы идут по косью крапивы, лебеды, конопли, закуплен материал для ограждения кладбища. В нашем поселении, как и во многих других поселениях района, существует проблема – несмотря на то, что в Кирбе сформировано для выпасов частного скота три табуна, но не все жители села изъявляют желание организованно пасти буренок. Бродячий скот доставляет много неудобств: гуляет по улицам, «отдыхает» в тени парка или в канале (в центре села), либо на территории кладбища. Мы периодически проводим беседы с нерадивыми хозяевами, выписываем предупреждения злостным нарушителям порядка, а по необходимости и штрафуем. Это действительно проблема, с которой нужно бороться.

- Организация летней занятости детей и молодежи – одна из основных забот глав поселений. У вас есть немалый опыт в этом направлении, расскажите, чем заняты дети и подростки сегодня?

- По программе занятости уже прошли отработку на благоустройстве села три человека, еще двое работают в настоящее время, три молодых человека начнут работу в ближайшие дни. Дети заняты прополкой, поливом, уборкой мусора буквально на все

лето. Также в нашем поселении действует такая форма работы, как экологический десант, который наводит порядок в местах рекреации: на озерах, в Смирновском бору. В селе организовано три спортивные площадки, где дети могут поиграть в футбол, волейбол. Ответственными за работу площадок назначены молодые люди в возрасте 17-18 лет: следят за порядком на площадке, организуют спортивные мероприятия.

Кроме того, стараемся разнообразить отдых: организуем массовый выезд детей на озеро, где они отдыхают, купаются, принимают участие в спортивных турнирах.

**Ольга Котельникова.
Фото Анастасии Грек.**

Российская Федерация
Республика Хакасия
Администрация муниципального образования Бейский район

РАСПОРЯЖЕНИЕ

от 28 июля 2011 г. с. Бея № 246-р

О распределении денежных средств

Управлению финансов Бейского района направить денежные средства в сумме 512000-00 рублей поселениям Бейского района: субвенции - 512000-00 рублей;

911.1401.5160130.008.251 - 512 000-00 (субвенции на осуществление полномочий по расчету и предоставлению дотаций бюджетам поселений, в том числе заработная плата, коммунальные услуги), следующим поселениям:

- Администрация муниципального образования Бейский сельсовет – 66 658-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Табатский сельсовет – 60 681-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Бондаревский сельсовет – 77 382-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Большемонокский сельсовет – 58 037-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Куйбышевский сельсовет – 54 621-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Кирбинский сельсовет – 30 382-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Новотроицкий сельсовет – 29 133-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Сабинский сельсовет – 66 616-00 руб.;
- Администрация муниципального образования Новоенисейский сельсовет – 68 490-00 руб..

В. Богданова,
и.о. главы администрации.

Индивидуальный предприниматель Мещеряков предлагает жителям Бейского района хлебобулочные изделия в широком ассортименте: хлеб I и II сортов, булочки, калачи, чесночный хлеб, тесто для пирожков и многое другое. Здесь также на заказ выпекают караваи. Цены и качество вас приятно удивят.

Свидетельство 307190233100054 от 27.11.2007 г.

МОУ Табатская школа приглашает на работу учителя физики-математики, учителя английского языка. Молодым специалистам предоставляется жилье. Телефон 3-85-71.

Администрация.

Утерян фотоаппарат в районе Дехановского пруда. Просим вернуть за вознаграждение. Телефоны: 8-960-775-89-85, 3-14-46.

Реализуем овощи и фрукты в ассортименте. Цены рыночные. Бейский рынок, в рабочие дни с 9-00 до 16-00.

ОГРН 34190236400138

ПРОДАМ

Продаются Жигули-BA3-07; овцематки. Адрес: с. Бея, ул. Стасовой, 2-2.

Продаются в г. Абакане две смежные комнаты в общежитии секционного типа (площадь 24 кв.м.). Центр города. Цена 800000 руб. Телефоны: 8-923-396-13-87, 8-923-396-13-89.

Продается дом в с. Бея (3 комнаты, кухня, санузел раздельный), земельный участок 19 соток, имеются все надворные постройки, гараж, баня, плодоносящий сад.

Телефоны: 8-906-953-62-37, 3-15-20, 8-913-446-94-56.

Продается 1/2 дома в с. Новотроицкое (3 комнаты, кухня, коридор, веранда, скважина, баня, гараж, два огорода, окна все пластиковые).

Телефон 8-923-215-07-73.

Продам дом в Дехановке. Срочно. Телефон 8-913-543-37-48.

Продается двухкомнатная квартира в с. Кирба.

Телефон 8-923-212-80-65.

Продается дом в с. Бея (81 кв.м.). Центр. Обращаться по телефону 8-913-545-29-48.

Продаются трехмесячные поросята. Цена 2 тыс.руб..

Адрес: с. Бея, ул. Саяногорская, 15-2. Телефоны: 3-10-63, 8-913-545-23-10.

ЗАКУПАЕМ

Постоянно закупаем у населения мясо КРС. Мясо говядины (молодняк) по цене от 125 до 130 руб., мясо свинины - 110 руб. за кг. Расчет сразу.

Обращаться: с. Бея, ул. Школьная, д. 21.

Телефоны: 3-07-29, 8-903-917-71-15 в любое время.

Лицензия 305190206200092.

Закупаю мясо дорого.

Телефоны: 8-983-193-72-38, 8-961-741-27-93, 8-961-741-27-99, 8-952-749-27-77.

Закупаем мясо любое. Дорого.

Телефоны: 8-902-010-65-09, 8-923-215-98-88.

Закупаем мясо КРС (молодняк), говядину, свинину, конину, баранину. Все дорого. Телефоны: 8-962-844-29-88, 8-961-897-54-12.

Закупаю мясо. Можно живьем.

Телефоны: 8-906-191-91-82 (Людмила), 8-963-201-50-31.

Постоянно закупаем шкуры КРС.

Обращаться по телефону 8-913-056-87-26.

С днем рождения!

Дорогой Илья Филиппович, от всей души поздравляем Вас с юбилеем. Желаем оставаться таким же честным, добрым, отзывчивым руководителем. Здоровья вам, терпения и мудрости для выполнения нелегких обязанностей главы поселения.

С уважением ваши коллеги-главы администраций.

.....

Поздравляем

Мистрикова Анатолия Андреевича,

главного специалиста по учету
муниципального имущества
администрации МО Бейский район.

.....

Поздравляем с юбилеем

Дашкину Валентину Николаевну!

Пусть в этот праздник солнце ярче светит,
улыбками порадуют друзья, и все цветы сегодня на планете
Пусть расцветают только для тебя!

Бурлакова В.С. и семья Янгуловых.

.....

Кирбинский совет ветеранов поздравляет
с 80-летием Екатерину Яковлевну Бандурину, Валентину Ивановну Драчеву, Виктора Николаевича Кустовлянкина;
с 75-летием Николая Петровича Рокотянского, Анатолия Федоровича Поминова, Римму Васильевну Чабыкину;
с 60-летием Николая Ивановича Рудакова, Сергея Кузьмича Кожевникова, Любовь Антоновну Тохтобину, Людмилу Петровну Осипову;
с 55-летием Тамару Григорьевну Стрельченко.



* ОКНА * ДВЕРИ * Парус * ПОТОЛКИ * ЛЮСТРЫ * ГАРДИНЫ *

**ОКНА
СТАЛЬНЫЕ ДВЕРИ
НАТЯЖНЫЕ ПОТОЛКИ
ЛЮСТРЫ, ГАРДИНЫ**

*** БЕСПРОЦЕНТНАЯ РАССРОЧКА ***

с. Белый Яр, ул. Ленина, 41 (здание узла связи) 8 (39041) 2-97-37
Мобильный офис телефон 8-913-545-87-16

Св-во серия 19 № 000838232 от 11.03.2011

Уважаемые жители района!

Табатский православный молебенный дом просит пожертвовать морозильную камеру для хранения просфор или продать недорого.

Заранее благодарны!

Звонить по телефонам: 3-86-37, 3-85-39, 3-87-35.

Утерянное пенсионное удостоверение, выданное Пашевой Зинаиде Ивановне управлением Пенсионного фонда РФ в Бейском районе РХ, считать недействительным.

Продам самодельный трактор (двигатель Т-16, пуск, задний мост ГАЗ-66), к нему конная польская сенокосилка, конные грабли с прицепными, волокуша.

Цена договорная.

Телефон 8-961-742-34-31.

ПОЛУЧИТЬ МУНИЦИПАЛЬНЫЙ КОНТРАКТ РЕАЛЬНО!

Государственная политика поддержки малого предпринимательства включает многочисленные виды практической деятельности. Целью этой политики является поддержка небольших предприятий, которые не обладают достаточными ресурсами для работы на обычных конкурентных рынках в силу ограниченности финансовых, материально-технических и производственных возможностей. Одно из направлений политики - привлечение малого предпринимательства к выполнению государственных и муниципальных контрактов.

При размещении государственных (муниципальных) контрактов на поставки товаров, выполнения работ или оказание услуг на конкурсах или иными предусмотренными законами способами органы государственной власти (местного самоуправления) используют специальные мероприятия, которые позволяют малому бизнесу получать государственные (муниципальные) контракты или подключаться к их выполнению на последующих этапах.

В настоящее время основной способ получения государственных или муниципальных контрактов - это участие в конкурсах (прежде всего в открытых) и победа в них. Это требует от предприятия как минимум следующего:

желания работать с органами государственного управления и местного самоуправления;

обладания информацией о проводимых государственных и (или) муниципальных закупках;

знания и понимания действующего законодательства в области размещения государственных и муниципальных заказов;

знания правил и процедур проведения конкурсов - как в теории, так и на практике.

Также нужно понимать, что участие в муниципальном заказе требует от предприятия усилий и действий в долгосрочной перспективе, выработке соответствующей стратегии. Эпизодическое участие в закупках редко приносит успех. Соответственно, первый вопрос, который необходимо решить при реализации стратегии участия в государственном заказе, это подготовка собственных специалистов или поиск и наем грамотных и опытных консультантов.

Далее следует регулярно изучать общедоступные источники (Интернет, печатные издания), в которых можно получить информацию о проводимых конкурсах. В нашем случае:

- сайт;

- газета «Саянская заря»,- газета «Хакасия».

(Окончание на 4 стр.)

Уголок предпринимателя-2011

Особенности детско-родительских отношений в замещающей семье

В настоящее время происходит увеличение количества детей, оставшихся без попечения родителей, и такие дети вынуждены находиться и воспитываться в специальных государственных учреждениях, социальных институтах. Но, безусловно, роль семьи в развитии человека несравнима по своему значению ни с какими другими социальными институтами. Именно семья наиболее благоприятная среда для развития здоровой личности, так как обладает преимуществами благодаря особой психологической атмосфере любви и уважения, поддержки и понимания. В семье ребенку легче освоить общечеловеческие ценности, моральные и культурные стандарты.

Детско-родительские отношения в замещающей семье не идентичны отношениям в кровной семье и обладают рядом особенностей.

Своеобразие и внутренняя конфликтность родительского отношения заключается с одной стороны, в глубинной связи матери и ребенка, материнская любовь является высшим проявлением альтруистического, бескорыстного личностного отношения, с другой — глобальная ответственность за будущее ребенка, порождает стремление постоянно отслеживать и оценивать поступки ребенка, превращая его в объект воспитания.

Учитывая специфику замещающей семьи, именно отсутствие отчужденности ребенка и способность родителей оказывать ему психологическую поддержку являются показателями благополучия детско-родительских отношений.

Поддержка — это знак внимания, оказанный ребенку в ситуации, когда он объективно неуспешен, сделанный в форме прямого речевого высказывания и касающийся той области, в которой у него в данный момент затруднения. Она отличается от похвалы, которая чаще относится не к самому человеку, а к результатам его деятельности. Поддержка адресована личности в целом, независимо от ее промахов и недостатков, ошибок и достижений. Для оказания поддержки необходимо стараться увидеть порой даже чуть заметные сильные и положительные стороны ребенка, так как она всегда обращена к конструктивному началу личности, к тому хорошему, что есть в каждом человеке. Такое отношение повышает самооценку ребенка, помогает формировать уверенность в себе, свободу поведения и выбора.

Психологическая поддержка напрямую связана с родительской лояльностью по отношению к различным проявлениям ребенка, которая выражается в стремлении понять мотивы, скрытую логику поведения, принять его позицию.

Можно выделить такие необходимые составляющие во взаимоотношениях между родителем и приемным ребенком, которые помогают эффективному воспитанию, сохранению доверия и понимания в отношениях:

- удовлетворение потребности в эмоциональном общении, симпатии;
- принятие личностных особенностей ребенка, порой даже негативных;
- увеличение интереса к приемному ребенку, желание помочь;
- стремление воспринимать радости и неудачи приемного ребенка как свои собственные;
- стараться выделять больше времени в режиме дня для непосредственного общения с приемным ребенком;
- организация совместных занятий с приемным ребенком, которые будут соответствовать его возрасту и потребностям;
- обладать достаточными знаниями о прошлом ребенка и его особенностях;
- требования родителей к поведению ребенка должны соответствовать его возрасту и полу;
- высказывать свои требования спокойно, с объяснением причин и последовательно добиваться выполнения своих требований;
- применяемые дисциплинарные меры должны быть эффективными.

Таким образом, воспитание ребенка в замещающей семье отличается наличием ряда специфических трудностей, поэтому научиться не ждать быстрых «результатов», заострять внимание на изменениях к лучшему и старайтесь их ценить. Ощущение контакта с ребенком, взаимное понимание и теплые чувства, возникшие по мере освоения проблем, приведут к наступлению доверия и привязанности между родителем и приемным ребенком.

Татьяна Фролова,
психолог Службы сопровождения отдела опеки и попечительства.

О пожарной обстановке в районе

Противопожарная служба сообщает, что за июль 2011 года, зарегистрировано 4 пожара, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года 2 пожара.

Основными причинами пожаров являются: нарушение правил устройства и эксплуатации электрооборудования, неосторожное обращение с огнем в нетрезвом состоянии.

17.07.2011 г. в с. Бея, ул. Матросова 8, произошло загорание надворных построек, жилого дома. Предварительная причина пожара выясняется, ведется следствие.

В это же время на пульт диспетчера пожарной охраны поступил звонок о возгорании надворных построек в с. Новокурск по ул. Садовая 79. Предварительная причина пожара: нарушение правил устройства и эксплуатации электрооборудования.

20.07.2011 г. в с. Новотроицкое на территории зернотока произошло загорание сена. По словам очевидцев при перевозке грубых кормов (сено) водитель транспортного средства нерасчетливо расстояние до проводов линии электропередач и совершил обрыв данной линии, после чего произошло короткое замыкание и загорание сена в прицепном устройстве транспортного средства. Сено уничтожено полностью.

24.07.2011 г. в с. Новоенисейка, ул. Степная 84, произошло загорание гаража. Предварительная причина пожара: нарушение правил устройства и эксплуатации электрооборудования. В результате пожара крыша гаража обрушилась по всей площади, повреждены стены, автомобиль.

В очередной раз приходится обращаться к населению: граждане, соблюдайте правила пожарной безопасности, от вашего образа жизни и поведения в быту может зависеть не только ваше здоровье и жизнь, но и судьбы окружающих людей.

Группа профилактики ОПС РХ № 9.

ПОЛУЧИТЬ МУНИЦИПАЛЬНЫЙ КОНТРАКТ РЕАЛЬНО!

Конкурсная документация - это самый главный документ, определяющий порядок проведения конкурса. Поэтому ему следует уделить самое пристальное внимание. В первую очередь следует обратить внимание на перечень поставляемой продукции (выполняемых работ, оказываемых услуг), и требования к ним. Именно на этом этапе становится понятно, сможете ли вы выполнить этот заказ.

Далее следует изучить требования к квалификации (опыту работы), которые предъявляются организатором конкурса. В большинстве случаев, если поставщик не удовлетворяет этим требованиям, его предложение не рассматривается и получить государственный (муниципальный) заказ он не сможет.

После этого следует определить перечень документов, которые требует организатор конкурса в составе предложения (конкурсной заявки). Здесь могут потребоваться копии устава, балансов за несколько лет, лицензий, справки из налоговой инспекции, другие документы. На сбор этих документов уходит много времени, их непредставление или ошибки в этих документах могут служить основанием для отклонения конкурсной заявки.

Следует очень ответственно отнестись к формированию коммерческого предложения, в частности определения цены. Нужно помнить о том, что конкурс приводит к увеличению конкуренции между поставщиками, поэтому цены и другие важные условия контрактов обычно бывают ниже среднерыночных (считается, что правильно проведенные конкурсы позволяют снизить цену на 5-15%). И также нужно помнить, что после подачи конкурсной заявки у поставщика нет никаких законных возможностей по изменению своей цены и других условий конкурсной заявки.

Для получения разъяснений условий конкурса и разрешения спорных вопросов существует только один легальный механизм - разъяснение конкурсной документации. Если поставщику что-то непонятно в условиях конкурса (изложенных в конкурсной документации), или он с чем-то не согласен, нужно в письменной форме обратиться к организатору конкурса и попросить соответствующих разъяснений условий конкурса. Чем раньше будет сделано такое обращение, тем лучше. Организатор конкурса обязан отвечать на такие вопросы также в письменной форме.

Очень важный момент - подача конкурсных заявок. Условия конкурса обычно подразумевают, что предложения поставщиков (конкурсные заявки) должны быть представлены организатору конкурса до истечения определенного срока. Опоздание даже на несколько минут может являться основанием для отклонения конкурсной заявки без ее рассмотрения.

После получения конкурсных заявок организатор конкурса обеспечивает публичное оглашение основных показателей каждой конкурсной заявки (наименование и адрес поставщика, предмет и цена заявки). На этом этапе процедуры могут присутствовать представители поставщиков. И очень важно, чтобы представитель вашего предприятия также присутствовал на этой процедуре и вел записи по предложениям других поставщиков.

Этап оценки и сопоставления конкурсных заявок обычно закрыт для поставщиков: поставщики не могут участвовать в этом процессе или оказывать давление на его ход. Тем не менее, о результатах этого процесса они могут узнать, направив письменный запрос организатору конкурса.

Если вам по результатам конкурса присудили государственный (муниципальный) контракт, будьте готовы к

ведению переговоров, уточняющих его условия. Помните, что организатор конкурса не может просить или требовать изменения первоначально установленных цен и прочих условий.

В результате для любого предпринимателя, ставшего победителем муниципального заказа и заключившего муниципальный контракт, очевидны следующие преимущества:

- гарантированное получение вознаграждения за результаты своей деятельности;
- гарантия востребованности своих товаров, работ или услуг и возможность их своевременной реализации (особенно это касается товаров с ограниченным сроком годности);
- своеобразная реклама своей деятельности: посредством исполнения муниципального заказа предприниматель зачастую поставляет товары, выполняет работы или оказывает услуги широкому кругу лиц, в результате чего происходит косвенная реклама его деятельности;
- хорошие отношения с местной властью при условии надлежащего исполнения муниципального контракта (в наше время такое ни одному предпринимателю не повредит).

Успешных Вам дел!

Елена Чепурнова,
главный специалист по анализу потребительского рынка и развитию предпринимательства администрации МО Бейский район.

Саянская ЗАРЯ

Адрес:

655770, Республика Хакасия,
с. Бея, Площадь Советов, 20

E - mail:

Oismi@Khakasnet.ru
OismiBeya@Yandex.ru

Отдел информатизации и средств массовой информации администрации
муниципального образования Бейский район

Газета зарегистрирована
Средне - Сибирским управлением
Федеральной службы по надзору
за соблюдением законодательства
в сфере массовых коммуникаций и
охране культурного наследия.
Свидетельство ПИ № Фс16-297 от
31 августа 2006 года.

И.о. начальника отдела
Редактор

Н.Л. Щерба.
О.В. Котельникова.

Учредитель: Администрация МО
Бейский район

Телефоны:

Нач. отдела, гл. редактор	3-12-67
Редактор	
Лит. сотрудники	3-06-68
Программисты	3-01-95

Мнение редакции
не обязательно
совпадает с мнением
авторов.
За достоверность
информации
ответственность несут
авторы публикаций.

Газета выходит по
вторникам,
пятницам.
Цена свободная.

Газета набрана и сверстана в Отделе информатизации и СМИ. Время подписания в печать: 13-30; фактически: 13-30. Отпечатана со слайдов в тип. ООО "Журналист". Тираж 1900 экз.